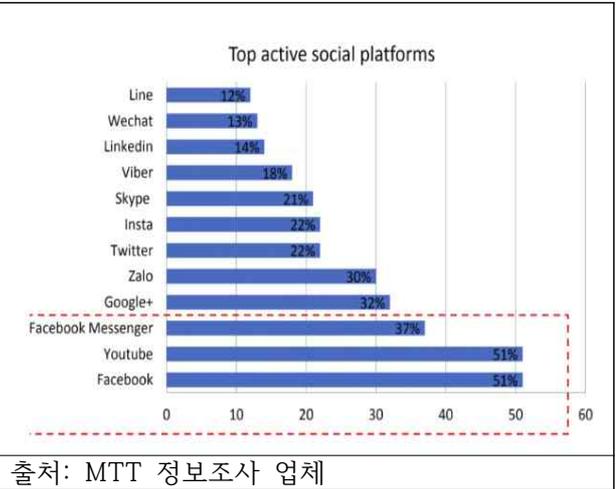
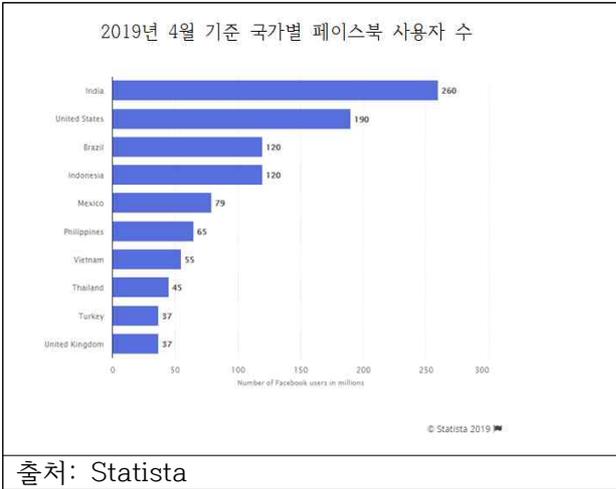


2019년 수출입뉴스			
지사	베트남	작성자명	한문원 사원
제목	인플루언서 마케팅으로 베트남 공략하자		

1. 인플루언서 마케팅(Influencer marketing) 개요

○ 인플루언서 마케팅: 인플루언서는 타인에게 영향력을 끼치는 사람(Influence + er)이라는 뜻의 신조어로 주로 SNS상에서 영향력이 큰 사람들을 일컫는다.
 특히 인플루언서를 이용한 마케팅이 최근 각방받고 있는데, 이들이 SNS를 통해 공유하는 특정 제품 혹은 특정 브랜드에 대한 의견 및 평가는 소비자들의 인식과 구매결정에 큰 영향을 끼치기 때문이다.

2. 전세계 7위, 동남아 1위의 FACEBOOK 사용율



- 아시아 페이스북 관할 관리자 Noudhy Valdryno씨에 따르면, 동남아에서 매일 2억4천만명의 사람들이 페이스북을 사용하고 있으며, 그 중 4200만의 베트남 사람들이 매일 페이스북을 접속한다고 알렸다. 이는, 베트남 인구가 9500만임을 감안했을 때, 인구의 절반이 매일 페이스북을 접속한다고 볼 수 있다.
- 특히, 한국에서의 카카오톡 같이 베트남 사람들은 페이스북을 메신저의 용도로 많이 사용함. Q&ME 베트남 정보조사 업체에 따르면, 베트남 사람들은 페이스북 메신저와 ZALO를 메신저로 주로 사용하고 있으며, 페이스북 메신저가 전체 메신저 사용율의 90%를 차지한다고 알렸다.

베트남 페이스북 사용

30백만 27백만 20백만 17백만
 매달 페이스북 사용자 매달 모바일 접속수 매일 접속수 매일 모바일 접속수

전세계 평균보다 13% 높음

페이스북은 베트남에서 사랑받는 SNS

하루 2.5시간 이상 매일 1시간 이상 2배
 매일 페이스북 접속 타 SNS 사용률에 비해 TV 시청

3/4
 18-34세가 페이스북 접속자의 3/4 차지



16 분
 TV를 보는 동시에 페이스북 접속

타 기계 사용시 가장 많이 활동

- 페이스북 메신저 사용
- 페이스북 페이지 접속

2/5
 페이스북에서 신규 브랜드/상품 검색

주 카테고리:

- 패션, 미용
- 음식
- 여행 할인권

- 패션 50%
- 피부미용 30%
- 전자기기 30%

Facebook là mạng xã hội có tỉ lệ chuyển đổi cao nhất

30대 이상 부모들의 높은 접속률



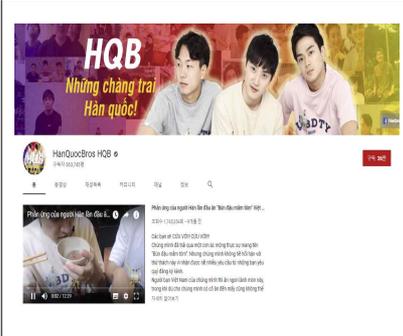
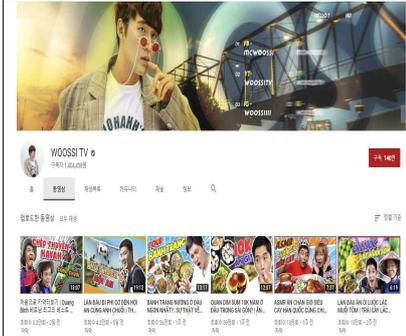
일상 생활 공유

FPT TELECOM 홈페이지, 자체번역

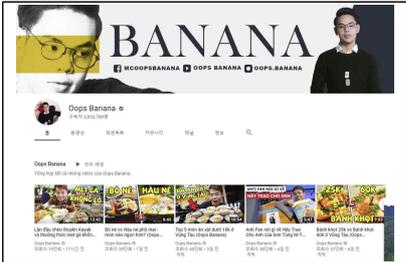
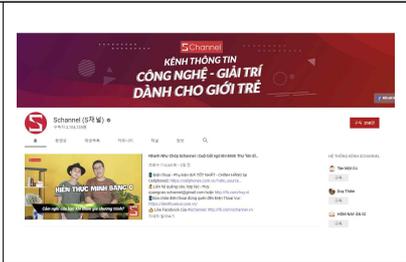
- 페이스북 발표에 따르면 오늘날 베트남인의 페이스북 일일 접속시간이 최소 2.5시간에 육박한다고 발표하였으며, 이 수치는 TV를 보는 시간보다 핸드폰을 보는 시간이(특히 페이스북) 더 많다고 알림
- 특히, 베트남 사람들은 페이스북을 통해 쇼핑소재를 많이 찾는 경향을 보이는데 주로 패션,미용,음식,여행 등에 대한 정보를 얻기 위해 페이스북을 접속함을 알 수 있음

3. 베트남 SNS 인플루언서 현황

○ 베트남 SNS 인플루언서들은 주로 미용, 음식, 건강에 관한 주제를 다루며 이는 한국과 비슷하다고 볼 수 있다. 현재 베트남에서 활동하고 있는 대표적 한국인 유튜버들은 다음과 같다.

		
<p>체리헤리(Cheri Hyeri)</p>	<p>한국오빠들 (Những chàng trai Hàn Quốc)</p>	<p>Woosi TV</p>
<p>구독자: 88만</p>	<p>구독자: 30만</p>	<p>구독자: 140만</p>
<p>분야: 뷰티,리액션,한국어</p>	<p>분야: 음식, 노래</p>	<p>분야: 음식, 여행</p>

음식 리뷰를 하는 대표적 베트남인 유튜버들은 다음과 같다.

		
<p>Ops BANANA</p>	<p>Bà Tân Vlog</p>	<p>Schannel (S채널)</p>
<p>구독자: 392만</p>	<p>구독자: 258만</p>	<p>구독자: 210만</p>
<p>분야: 음식,노래</p>	<p>분야: 음식</p>	<p>분야: 음식,여행,리액션</p>

4. 인플루언서 마케팅 유의사항

- 인플루언서의 경우, 마케팅 비용은 TV광고 비용보다 저렴한 반면, 광고 지속성은 낮은편. 지속적인 홍보를 통해 관심 유도 필요
- 기업이 직접 운영하는 채널이 아니기 때문에 문제가 생겨도 해결이 힘들며, 인플루언서의 사회적 이미지가 상품 이미지에 직접 영향을 끼치기에 주의 필요
- 인플루언서의 베트남 내 사회적 이미지가 어떠한가에 따라 마케팅 상품의 이미지와 직결될 수 있음

5. 베트남 온라인 마케팅의 특징 파악 필요

- 베트남 사람들은 페이스북 메신저를 주 메신저로 사용하고 있으며, 연령대 또한 넓게 분포되어 있는 편이기에 너무 자극적이지 않으며 넓은 연령대를 타겟으로 하는 마케팅이 필요함
- 특히 최근 베트남에서는 나이가 높은 50대~60대 여성들이 유튜버 활동에 참가함에

따라 굉장히 큰 이슈가 되고 있고, 친근한 분위기를 조성해 많은 베트남 구독자 수를 보유함에 따라, 인플루언서 등을 통해 베트남 사람들에게 친근하게 접근할 수 있는 방법을 모색할 필요가 있음

* 출처

1. <https://socialblade.com/youtube/top/country/vn/mostsubscribed>
2. <http://tradedcircle.vn/thi-truong-mcn-tai-viet-nam-tiem-nang-nhu-nao/>
3. <https://www.youtube.com/watch?v=HNKmvdERpR4>
4. <https://www.youtreda.com/insights/7-bi-quyet-gia-tang-hieu-qua-su-dung-influencer-trong-dien-dich-quang-cao.html>